





### **INHALTLICHES KONZEPT:**

Das Thema Weihnachten zieht sich wie ein roter Faden durch das Magazin, das sich an Kinder und Eltern richtet. Neben dem Fokus auf den TOP-Sellern zu Weihnachten (für jede Altersgruppe) gibt es weitere inhaltliche Aspekte wie Basteltipps, Dekoideen, Rätsel, Witze, Rezepte, Adventskalender und Gewinnspiele. Eine zielgruppengerechte Sprache in Du-Form sowie ein buntes, dynamisches Layout sprechen die Kids direkt an.

**ZIELGRUPPE:** Eltern und Kinder (bis ca. 14 Jahre)

AUFLAGE: 20.000 Exemplare

**ERSCHEINUNGSTERMIN: 11.11.22** 

FORMAT: 170x240mm

TOP VERBREITUNG: zur kostenfreien Mitnahme

im Spielwarenfachhandel

On Top erscheint das Heft als epaper: Push über den Newsletter, Veröffentlichung auf www.dasspielzeug.de sowie Twitter, Facebook und Instagram!



# ANZEIGEN- / ADVERTORIALPREISE 1/1 Seite EUR 3.050. 1/2 Seite EUR 1.550. 1/3 Seite EUR 1.050. 1/4 Seite EUR 800. Abbildung Adventskalender EUR 800. 2. Umschlagseite EUR 3.500. 4. Umschlagseite (inklusive Händlerstempel) EUR 3.500.-

SIE SIND MIT NEVER ZIELGRUPPENANSPRACHE

DABEI? SCHNELL BUCHEN UND

EINEN PLATZ SICHERN:

LETZTER ANZEIGEN- UND DRUCKDATENSCHLUSS
TERMIN 21.10.2022

### **ANSPRECHPARTNER IM VERLAG:**



## Liebe Leserinnen und Leser,

während Deutschland im Februar von einer Sturmserie heimgesucht wurde, ist es auch in unserer Branche alles andere als ruhig – egal ob bei den Messeveranstaltern, der Industrie oder im Handel. Nach der Bund-Länder-Runde am 16. Februar reagierte der Handelsverband Deutschland (HDE) erleichtert auf die Abschaffung der 2G- und 3G-Regelungen beim Einkauf. "Wir müssen deutlich



machen, dass sich der 2G-Irrweg der vergangenen Wochen nie mehr wiederholen darf. Deshalb sollte die Politik klar formulieren, dass 2G-und 3G-Zugangsbeschränkungen beim Einkauf auch künftig nicht mehr in den Instrumentenkasten der Pandemiebekämpfung gehören", so HDE-Hauptgeschäftsführer Stefan Genth. Die künstliche Unterscheidung zwischen Handel mit täglichem und nicht-täglichem Bedarf dürfe bei Corona-Maßnahmen keine Rolle mehr spielen, schreibt der HDE. Denn das Infektionsrisiko sei unabhängig vom angebotenen Sortiment im gesamten Einzelhandel sehr gering.

Aufatmen konnten auch die meisten Spielwarenhersteller anlässlich ihrer veröffentlichten Zahlen zum vergangenen Geschäftsjahr, die trotz oder aufgrund von Corona überwiegend erfreulich ausgefallen sind. Ausführliche Ergebnisse dazu finden Sie ab Seite 50. Leichte Umsatzrückgänge muss u. a. Playmobil hinnehmen. Parallel dazu verbreitete sich das Gerücht, dass die Geobra Brandstätter Stiftung & Co. KG erneut an der Akquisition von Schleich interessiert sei. Laut dem Manager Magazin verlor Playmobil im Jahr 2019 den Bieterwettbewerb um den schwäbischen Tierfiguren-Hersteller. Damals ging Schleich von der Private-Equity-Gesellschaft Ardian in das Portfolio des Finanzinvestors Partners Group über. Ob es tatsächlich zu einer Übernahme kommt, ist nach wie vor völlig offen, da sich die Gespräche laut Medienberichten wohl noch in einem frühen Stadium befinden.



# 99

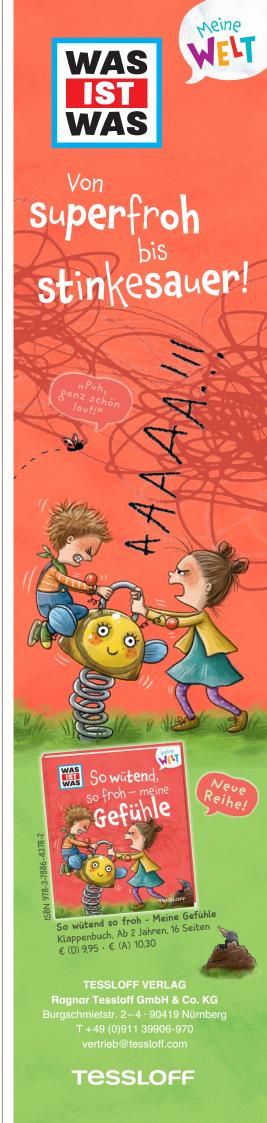
# Neues Konzept für Konsumgütermessen

Konkrete Informationen gab es hingegen Mitte Februar von der Messe Frankfurt. Ab dem nächsten Jahr sollen die drei Konsumgütermessen Ambiente, Christmasworld und Creativeworld unter dem Motto "Home of Consumer Goods" zeitgleich vom 3./4. bis 7. Februar 2023 stattfinden. Damit reagiert der Veranstalter auf den globalen Strukturwandel, den die Corona-Pandemie noch beschleunigt hat. Wie das neue Konzept bei Ausstellern und Besuchern ankommt, wird sich zeigen. Schließlich überschneidet sich der Termin mit der Spielwarenmesse. Folglich gilt es für einige, sich zu entscheiden: für Nürnberg oder für Frankfurt.

Ich wünsche Ihnen viel Freude bei der Lektüre unserer neuen Ausgabe.

Weiskin Barth

Ihre Kerstin Barthel kerstin.barthel@dasspielzeug.de





### **UNSERE HÄNDLER**

UNSERE HANDLER
Kickoff 6 bis 7
Auftakt
Spielwarenmesse Digital: Gelungene Premiere der neuen Business-Plattform
Unterwegs
Zauberbaum, Dresden:
Der Spezialist rund ums Holz 12 bis 14
Background HDE:
Ende des "Irrwegs" durch Wegfall von 2G und 3G 15
Sieper: Aktive Verkaufsförderung für den POS 16
Einzelhandel Deutschland:
Schwierigkeiten durch Lieferengpässe 18
Gastspiel
Frank Rehme, Zukunft des Einkaufens: Der digitale
Kassenbon oder das Ende der Zettelwirtschaft 17

# **UNSERE SPIELWAREN**

### **Unsere Titelstory**

•
ASS Altenburger:
Bicycle <sup>®</sup> – eine Marke für alle 20 bis 22
Unsere Sonderthemen
Puzzles und Spiele23 bis 30
Neuheiten
Nachhaltigkeit
Kreativ40 und 41
Kindermedien
Konstruktion46 und 47
Nachgefragt
Tim Brooks, Lego:
Millionen für mehr Nachhaltigkeit





### **UNSERE UNTERNEHMEN**

### Messefieber

EK Fun: Physische und digitale Orderplattform48
Leipziger Buchmesse: Absage zum dritten Mal in Folge48
Tag der Lizenzen: Termin für das Live-Event steht 48
Ambiente, Christmasworld und Creativeworld: Ab 2023 zeitgleich in Frankfurt49
Background
Mattel/Disney: Mehrjähriges globales Lizenzabkommen
Ravensburger: Leichtes Umsatzwachstum50
U. S. Toy Association: Trends, die 2022 prägen <b>51</b>
Bruder Spielwaren: Starke Steigerung trotz Corona
Simba Dickie Group: Mehr Umsatz in 2021 trotz zahlreicher Herausforderungen <b>52</b>
Lego: Erfolgreiche Bilanz für das Geschäftsjahr 2021 52
Schleich: Wachstum im achten Jahr in Folge53
Schmidt Spiele: Weiterer Anstieg im Vergleich zum Erfolgsjahr 2020 <b>53</b>
Märklin: Umsatzsteigerung über alle Spurweiten hinweg54
Horst Brandstätter Group: Ehrgeizige Nachhaltigkeitsziele bis 2027 <b>54</b>
Steiff: Start einer digitalen Markenwelt55
Kosmos: Traditionsverlag feiert 200. Geburtstag <b>55</b>
Amigo: Weichen für eine nachhaltigere Zukunft gestellt <b>56</b>
Carrera Revell Group: Pustefix mit neuen Logo und Corporate Design
Personas
Vorschau
Impressum/Index 58

