



I'M A GIRLY arbeitet an der Schnittstelle von Spielzeug, Mode und Technologie und gibt der Generation Z die Möglichkeit, die Marke und all ihre Produkte mitzugestalten. Als Premium-Marke in der Spielwarenbranche verpflichtet sich das Team, qualitativ hochwertige Fashion-Toys für Kinder zu entwickeln. Zu unseren Geschäftspartnern zählen Einzelhändler, Distributoren, E-Commerce-Kunden und Kaufhäuser in Europa, Nordamerika und Asien. Mit Sitz im Herzen von Zürich pflegen wir einen unternehmerischen Geist und eine innovative Kultur.



## I'M A GIRLY sucht einen Sales Business Manager (m/w/d)

Sie sind eine proaktive Persönlichkeit und möchten unsere Mission, die Nr. 1 unter den Fashion Toy Brands zu werden, vorantreiben, und Teil eines international tätigen Teams werden? Bewerben Sie sich jetzt als Sales Business Manager.

Ihre Aufgaben umfassen:

- Fortlaufende Kundenpflege, Aufbau von neuen Beziehungen mit Fokus auf den deutschen Markt, aber auch international
- Markt- und Produktanalyse, um das beste Angebot für jeden Kunden zu finden
- Kunden über die von uns angebotenen Dienstleistungen informieren, um das Unternehmen als wettbewerbsfähige Vertriebsmöglichkeit zu etablieren
- Onboarding von Neukunden. Zusammenarbeit mit unserem operativen Sales-Team, um den Bedürfnissen der neuen Kunden gerecht zu werden
- Verantwortlich über die betreuten Accounts, vom Verkaufsabschluss bis zur Produktauslieferung
- Analysieren und Vorbereiten von Verkaufsgesprächen, Verkaufsberichten, Verkaufsstrategien und Verkaufsprognosen
- Koordination mit internen Teams (Einkauf, Auftragsabwicklung, Buchhaltung, Marketing, Produktion und Lager)
- Das Unternehmen an Messen repräsentieren und neue Kunden akquirieren
- Intensives Nachfassen bei neu geknüpften Kontakten
- Immer informiert über Branchentrends

Ihr Profil:

- Bachelor-Abschluss mit Schwerpunkt im Vertrieb
- Mind. 7 Jahre Vertriebserfahrung in der internationalen Spielwarenbranche (Massen- und Fachhandel)
- Fundierte Erfahrung im Verstehen und Erstellen von Verkaufsanalysen
- Sehr gute Excel-Kenntnisse
- Deutsch auf muttersprachlichem Niveau, fließendes Englisch in Wort und Schrift
- Begeisterungsfähige, aufgeschlossene Persönlichkeit, sehr kommunikativ
- Ausgezeichnete organisatorische Fähigkeiten und eine selbständige Arbeitsweise
- Sie müssen in der Lage sein, unter Einhaltung enger Fristen zu arbeiten.

Wir bieten:

- Ein spannendes und schnell wachsendes Umfeld
- Ein kleines und feines Team
- Tolle Lage mitten in Zürich

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Lebenslauf und Motivationsschreiben an [hr@imagirly.com](mailto:hr@imagirly.com). Wir freuen uns, von Ihnen zu hören!

Finfin AG

Web: [imagirly.com](http://imagirly.com) | LinkedIn: [linkedin.com/company/imagirly](https://linkedin.com/company/imagirly) | Instagram: [instagram.com/imagirlyofficial](https://instagram.com/imagirlyofficial)