



## Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Innendienst – Inside Sales Representative

### Über ATM Gaming:

ATM Gaming ist ein innovativer Spieleverlag aus München, der sich auf die Entwicklung und den Vertrieb von einzigartigen Kartenspielen für lustige Abende mit Freunden und der Familie spezialisiert hat. Unsere Bestseller „QuickStop“, „Unverschämt“, „Dreister“ und „Gravity“ sind nicht nur auf Amazon, sondern auch im stationären Handel bei großen Einzelhändlern wie Thalia, Hugendubel und Müller erfolgreich. Mit einem jungen und dynamischen Team setzen wir auf kreative Vertriebskampagnen und innovative Social Media Strategien, um unsere Community stetig zu vergrößern und das Wachstum voranzutreiben.

### Das erwartet dich bei uns:

Du bist die neue, treibende Kraft in unserem Vertriebsteam und übernimmst eine Schlüsselrolle bei der Akquise und Betreuung von Kunden im Bereich Groß- und Fachhandel. Dabei wirst du Teil eines jungen, kreativen Teams, das in einem spannenden Marktumfeld tätig ist. Deine Aufgaben umfassen:

- **Lead-Generierung:** Du weckst das Interesse potenzieller Kunden im Bereich Groß- und Fachhandel durch personalisierte Ansprache und einen Multichannel-Ansatz (Telefon, E-Mail, Social Media, Messen).
- **Beziehungsaufbau:** Du baust enge Beziehungen zu bestehenden sowie potenziellen Kunden auf und bereust sie mit deiner sympathischen und zugänglichen Persönlichkeit
- **Zielgerichtete Recherche:** Du identifizierst und fokussierst gezielt potenzielle Kunden im Groß- und Fachhandel und erstellst eine strukturierte Kontaktstrategie.
- **Customer Pipeline Management:** Du verantwortest deine eigene Pipeline, pflegst den Kontakt und überzeugst deine Ansprechpartner:innen in Discovery Calls von den Besonderheiten unserer Produkte.
- **Market Insights:** Du sammelst wertvolle Market-Insights von unseren Kunden und arbeitest eng mit unserem Produktteam zusammen, um wichtige Impulse für die Weiterentwicklung unserer Produkte zu liefern.
- **Messen und Veranstaltungen:** Gemeinsam mit deinen Kolleg:innen vertrittst du ATM Gaming auf Messen und Veranstaltungen, um neue Leads zu gewinnen und unsere Marke weiter zu etablieren.

## Dein Profil:

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Spielwarenbranche.
- Du hast ein Talent für die aktive Kundenansprache und beherrschst den Umgang mit verschiedenen Kommunikationskanälen.
- Du zeichnest dich durch eine hohe Kommunikationsstärke und Empathie aus, die es dir ermöglicht, Beziehungen aufzubauen und aufrechtzuerhalten.
- Du hast eine lösungsorientierte, selbstständige Arbeitsweise und gehst proaktiv auf Herausforderungen zu.
- Du hast ein unternehmerisches Mindset und brennst dafür, im Team gemeinsam zu wachsen.
- Du bist sicher im Umgang mit MS Office und gängigen Vertriebssystemen

## Was wir dir bieten:

- **Flexibilität:** Wir fördern New Work und bieten dir die Möglichkeit, remote zu arbeiten. Dabei legen wir großen Wert auf eigenverantwortliches Arbeiten.
- **Intensives Onboarding:** Ein mehrwöchiges Onboarding-Programm direkt mit der Geschäftsführung sorgt für einen erfolgreichen Start.
- **Wachstumschancen:** Als Teil eines schnell wachsenden Start-ups hast du vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten und kannst Verantwortung übernehmen.
- **Junges, dynamisches Team:** Arbeite mit Kolleginnen und Kollegen aus 5 verschiedenen Nationen in einem Team, das Innovation und Zusammenarbeit lebt.
- **Attraktive Bezahlung und Benefits:** Neben einer fairen Bezahlung profitierst du von zahlreichen Zusatzleistungen und attraktiven Angeboten.

## Klingt spannend?

Dann bewirb dich jetzt unter [hallo@atmgaming.de](mailto:hallo@atmgaming.de) und werde Teil unseres Teams! Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen.